

Rikumatch

magazine



Rikumatch
Webサイト

目指せ！リクルートマッチング！
心がうごく就活をしよう



Rikumatch
Lab
PROJECT



石川県就職研究号

県内で働く魅力を知ろう

インターンシップ
情報もあるよっ！



石川県就職研究号

石川で働く魅力を知ろう!

インターンシップ
情報もあるよ!

Special contents

- 02 就活情報サイトRikumatch
- 04 数字で見る! 石川県の魅力
Life & Work くらしと しごと
- 06 Rikumatch lab project (リクマッチラボプロジェクト)
地元で就職した先輩に聞きました!
- 08 Rikumatch lab project (リクマッチラボプロジェクト)
実践型インターンシップ『ガレナ』徹底解析!

Company list

企業紹介 (掲載企業は50音順-企業名[業種])

- 10 小松鋼機 株式会社
[商社(鉄鋼・金属・機械・プラント・環境)]
- 12 株式会社 酒のカワサキグループ
[小売業・専門店]
- 14 株式会社 七宝商事
[商社(卸売業全般)]
- 16 株式会社 ストアインク
[広告業・出版業]
- 18 株式会社 ミライエカンパニー
[情報提供サービス業]
- 20 明祥 株式会社
[商社(医薬品等卸売業)]
- 22 株式会社 ホテルゆのくに
[宿泊業(旅館・ホテル)]

Follow me!!

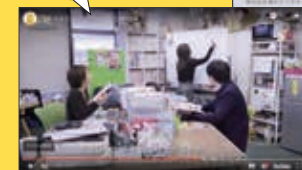


@rikumatch

<https://rikumatch.jp>

企業動画一覧ページ ▶

働くイメージを
つかみやすい!



▲ 社内の様子がわかる!
書類だけでは伝えることができない、働く社員の仕事に対する考え方や気持ち伝わるはず!

経営者の言葉がきける! ▶

経営者の声を聞いて、どんな考え方を持つ会社なのか知れば、面接でも一歩踏み込んだ質問ができるかも!



contents 3

インターンシップに参加しよう!



インターンシップ情報や就活情報も掲載! 就活に役立つ様々な情報も更新中。



気になる
インターン情報を
みつけよう!

リクマッチ
Rikumatch

就職したい学生と採用したい企業のための就活情報サイト

contents 1

動画で会社を知る。

動画でサクサク企業研究! 会社で働く人たちの雰囲気がよくわかります。短時間でも充実した情報収集が可能!



会社の
雰囲気が
伝わる!



▲ 社員の声が聞ける!
実際に働く社員の様子が動画でわかるから、自分にあった会社かどうかが見極めやすい!

ここから
企業を探し
ます

contents 2

企業情報・企業紹介

企業の知りたい情報がみつかる! 2次募集・追加募集している企業も一覧で確認できます。

企業をより
深く知ろう!



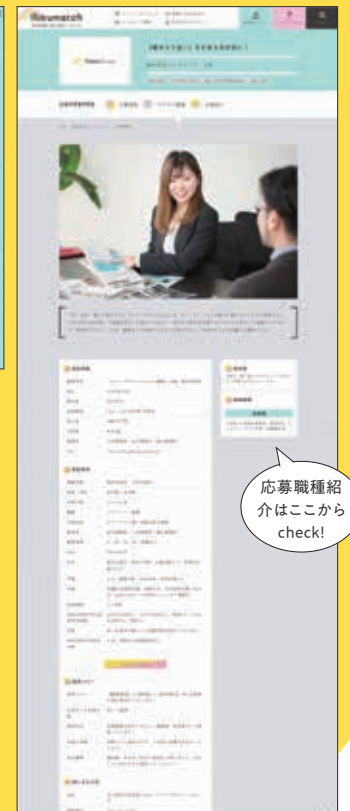
▲ インタビュー記事
企業の基本情報と動画にプラスして、深掘り取材したインタビューも掲載!



▲ 企業一覧
動画一覧にはなかった企業も、情報を掲載中!

企業情報▶
企業の基本情報や募集要項がわかります。応募職種紹介も。

応募職種紹介はここから
check!



働き
やすさ

しごと

WORK

47 都道府県中

正社員数

(サラリーマン数)

5位

ものづくり企業の多い石川県では、専門技術を安定した環境でじっくり身につけられる仕事が多くあります。

47 都道府県中

有効求人倍率

(平成30年度)

5位

有効求人倍率は1.99で全国5位!これは、仕事を探す人100人に対して199人分の仕事がある状態。いろいろな求人が出ているので、興味のある仕事を探せるチャンス!



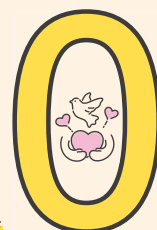
女性の
就業率 2位

(51.8%)

平成27年国勢調査では女性就業率は全国第2位。全国トップレベルの子育てしやすい環境が整っています。女性が活躍できる場が多いから、仕事もプライベートも充実した生活ができます。

待機児童数

石川県は早くから保育所の整備や先進的な子育て支援施策に取り組む、全国でも子育て支援の進んでいる県です。平成30年の保育所普及率は全国第7位と、保育所が数多く整備されており、待機児童はゼロ。



ものづくりがさかん!!

石川県にはグローバルなものづくり企業やニッチトップ企業、製造業、観光産業、農林水産業、介護・福祉など魅力的な企業・産業がたくさん!特に製造業が盛んで、専門領域で活躍する多くの優良企業があります。2015年の北陸新幹線開通にともなって観光業もぐんぐん成長しています!



おもしろいものづくり企業が多い!

全国 4位

経済産業省が2014年に発表した「グローバルニッチトップ企業100選」では、石川県から6社が選定されました。東京、大阪、愛知の三大都市に次ぐ快挙!

回転寿司のレーン、日本酒のラベル、金箔、観光バスの車体など、多種多様な分野で、

日本一のシェアを持つ企業が

50社以上

石川県商工労働部「ギネス石川2015」

どんな仕事をしている人が多い?

1位 製造業
(20.7%)

2位 卸売業・小売業
(16.2%)

3位 医療・福祉
(12.5%)

平成25年県民経済計算

数字で見る!

石川県の魅力

くらし と しごと

Life & Work

石川県100の指数 調べ

くらし

LIFE

2018年6月18日現在の全国814市区
(都道府県東洋経済新報社)

野々市市 18位

能美市 19位

小松市 47位

かほく市 17位

金沢市 94位

白山市 25位

暮らしやすさ
全国 814 市区中
TOP50 位内に
石川県で 5 市!



石川県は豊かな自然、独自の歴史と文化が魅力です。生活もゆったりと暮らせる傾向で、暮らしやすさランキングではなんと5市がランクイン!



47 都道府県中

働く世代の住み良さ

能美市 全国 2位

かほく市 全国 4位

野々市市 全国 7位

日経BP社

全国学力
常に上位!!

47 都道府県中

平均正答率 66.8%



子育て世帯年収

(年収 平均743.9万円)

全国消費実態調査

6位



食・自然・文化が豊か!

日展入選者数 1位
(100万人あたり80.2人)

日本伝統工芸展入選者数 1位
(100万人あたり66.2人)

アイスクリーム消費数

石川県民はスイーツ好き! ケーキのほか、チョコレートなども年間消費額は全国1位!

1位

石川県で就職した先輩に聞きました！

3ヵ月後の
目標は？

石川県にも魅力的な会社が多くありますが、それでも好きな地元で就職するか、都会で可能性を試してみるべきかは、就活生にとっては悩みどころですね。そこで今回は、石川県の企業で就職を決めた先輩たちに、地元就職のメリットやデメリット、今後の目標などを聞きました！

- Q1 石川県で就職して感じたメリットは？
- Q2 逆に、石川県で就職して感じたデメリットは？
- Q3 石川県のここが好き！
- Q4 うちの会社のここが好き！
- Q5 これが就職の決め手！
- Q6 (石川県以外出身の方に質問) 石川県で就職した理由は？

明祥 株式会社 営業 (MS)

おいしいお店探しにはまっています。最近、調剤報酬事務の資格を取って仕事もプライベートも充実しています！



一人前のMSを目指す！ 小田波 元樹

Q & A

- A1 学生時代の友人達と会える点。
- A2 都会と比較して閉鎖的な傾向だと感じるため、生活の中で新しい意見はなかなか受け入れられない点。
- A3 食べ物がおいしい！
- A4 先輩方が親身になってくれます！
- A5 石川県に古くから根付く、強い会社だったため。

株式会社 ホテルゆのくに (ゆのくに天祥) おもてなし係

最近ゲームにはまっています！(現実離れた世界観に没頭できることがあまりにも楽しい！)



場数を踏んで業務に慣れる！ 鯉目 理奈

Q & A

- A1 地元のほうが家族も近くにいるので安心して働けます。
- A2 地元で貢献できるし、石川県は観光業が盛んな環境なので、県外に出ないことがデメリットとは感じていません。
- A3 生魚がおいしいこと。
- A4 先輩が優しい！
- A5 就職活動中の対応や社員の様子、社長の人柄から信頼できる企業だと思いました。

株式会社 七宝商事 総務・経理部

筋トレ(近々白山に登るので、体力づくりの為に頑張っています)。座っていることが多い仕事なので、運動って大事ですね！



ミスなく1人で出来る事を増やしていきたい！ 山本 菜津乃

Q & A

- A1 近くに家族・友人がいる安心感はメリット。それと、地方ならではの静けさはほっとします。
- A2 家族が近くにいるのは安心ですが、やっぱり一人暮らしもしてみたい(笑)
- A3 お魚がおいしいです！
- A4 お取引先企業様の商品・食品を安く買える機会が多い！(年越しそばや氷室饅頭などの他、石川県名産品を買うこともあります)
- A5 経理職にこだわって就活する中で、ここでならやりたいことができるので決めました。転職がないことも決め手のひとつでした。

株式会社 ストアインク 動画クリエイター

仕事を覚える事に集中！の毎日。携帯アプリなどで手軽に気分転換しながら、楽しく働いています！最近、上級情報処理士の資格を取得！



稼いだお金で家族にすごそうしたい！ 奥居 愛果

Q & A

- A1 家族に何かあったときに駆けつけられること。
- A2 学生時代にいた関西でなら行けていたお店やイベントが無かったり、関西圏の友人と簡単に会えないのは悲しい。ポケでもスルーされる時なんかは特に思います(笑)
- A3 食べ物がおいしいこと！石川県民には魚離れなんて考えられません！
- A4 挑戦することに寛容なところ。先輩はほめて伸ばしてくれます！
- A5 企画、撮影、編集、全ての過程に携われるのは大きな魅力！それに、ここなら石川の誇りを説明できるようになれると思ったからです。

株式会社 Miraie Company メディアプランナー

広告運用する人向けのGoogle認定資格と、その中の検索広告とディスプレイ広告の資格を取得しました。ウェブ解析士も取得予定！



自己管理して、体重を元に戻す！ 山口 綜士

Q & A

- A3 街並み、平和、食べ物がおいしい。
- A4 いろんな経験ができる！グループ会社の中で、本、Web、デザイン、動画制作など多くの業態があります。共同でお仕事することも多く、常に良い刺激をもらえる職場です。
- A5 未経験でWebマーケティングの会社に入社。正直、不安もありましたが、内定が決まった時、チャンスだ！と思い挑戦することに。今思うと正しい選択だったなと思っています！
- A6 転職で大阪から来ました。日々発展してゆく石川県にすごく魅力を感じ、何か自分にできることはないかな？と思ったことがきっかけです。

ガクトラボ流 挑戦のすすめ

刺激を求めている学生と、やる気ある人材を求める企業。双方のニーズと挑戦をつなぎます。

自分の可能性を掴みとる！



アメリカで1906年に創案され、現在は教育の「環」として日本でも浸透したインターンシップ。さまざまなインターンシップが行われる中、「ガレナ」は「地域に飛び出して、活動やチャレンジをしたい」という学生サイド、「学生と何かやりたい、若い力に期待したい」という地域の中小企業サイドの双方をマッチングする実践型のインターンシップです。ガレナで紹介するプロジェクトは事前に企業と入念に話し合い、学生用にプロジェクト設計を行ったうえで募集をかけています。企業も学生も目標設定がしっかりとれているので、プロジェクト終了後の成果は双方にとって非常に大きなものとなるのです。

プロジェクト中は最低でも月一回、コーディネーターと学生と企業との三者間で、目標に対する進捗度合いや、双方に課題がある場合は解決のための話し合いを行います。ガレナでは学生が実社会に入り、企業のプロジェクトメンバーとして活動します。だから、プロジェクトへの参加は学生と企業がお互いによく理解しあつてからスタートします。ガレナに興味がある！チャレンジしてみたい！という場合、必ず先にコーディネーターと相談をして、学生が自分の道を見つけられるようにサポートしていきます。相談は、必ずしもプロジェクトを斡旋するものではありません。雑談だけで終わるのはよくあること。

ガレナに興味がある学生が参加するイベント。1、2年生も多いです。



思いを口に出し、小さな行動でいいのではじめてみてください。最後に、代表の仁志出さんの言葉です。「学生が地域やそこにいる大人のことを知らずに、卒業してしまふなんてもったいない。地域には面白いことや、こんな風になりたい！」と思えるか？いい大人もたくさんいる。ガレナは1つの手段で、それ以外にもまずは一歩踏み込んで挑戦してもらえたらと思います」

(有)かわいさんと五郎島金時を使った、新商品の開発に携わりました！

ガレナ生と受け入れ担当者で、話し合いながらプロジェクトを進めます。



教えて！石原さん！

ガレナプロジェクトのあれこれ。

Q プロジェクト開始までの流れを教えてください！

A まずは気軽に石原まで相談を！
コーディネーターとの相談+企業とも三者面談してプロジェクト開始！

Q バイトとの両立は可能？

A バイトと両立している学生もたくさんいます！
極端にバイトの量が多い…となると難しい場合もあるため、コーディネーターと相談して決めていきましょう。

Q

社会人の基本スキルが無い…。

A 必要事項などはプロジェクト開始前に説明します！
服装や持ち物など必要なことは事前にお伝えします。基本スキルについては企業側にどんどん質問して大丈夫！

Q

明確な目標がないけど相談してもいい…？

A 雑談だけでもかまいませんよ！
「何も決まっていなくても、一度話してみたい」という場合もお気軽に。堅苦しく「相談」でなくても、雑談でいいんです。

Q

ガレナ以外の地域活動、チャレンジについても相談したい！

A 学生のまち市民交流館でも相談を伺っています。
学生団体や地域での活動、プロジェクトなどの相談もできます！

Q

ガレナを途中でやめなくなった場合は？

A コーディネーター、企業の三者で話して決めましょう。
プロジェクトを始める前に、相談や面談をして、そうならないようにしています。しかし、どうしてもという場合は話し合って決めましょう。

自分の道を自分で決める。
可能性を見つけるチャレンジ、
一緒にやってみませんか？



ユースコーディネーター 石原加奈子

奈良県出身。学生時に「農山村と学生を繋ぐ活動」に関わる。その後、縁あって株式会社 ガクトラボと出会う。「地域企業と学生をつなぐ仕事」をしたいと考えコーディネーターになる。現在は、年間100件以上の学生相談に対応。
MAIL ishihara-k@gakutolab.co.jp

株式会社 ガクトラボ

合言葉は「学生はチャレンジすることが仕事だ」。学生や地域、そして地域企業の挑戦と一緒に作る。

コーディネーターへの相談(雑談)はこちらから



小松鋼機 株式会社

Featured Employee

あなたの鋼機心が、
ものづくりの未来をつくる

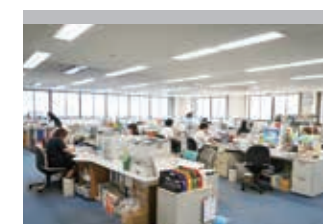


何事にも好奇心を
持って、世界へ。

昭和の東京オリンピック前年、小松市内で鋼材・機械工具を販売していた4社が合併して「小松鋼機」が創業されました。1990年代前後には商圏が北陸3県に拡大、現在は鋼材の調達や加工、工具や機器、ロボットなど幅広い商品を取り扱っています。鋼材事業、機工事業、SE事業の3事業を通して「日本のものづくり」の発展・繁栄に貢献している商社です。

世界に誇れる日本の高い技術力を背景に、失敗を恐れずに挑戦する人を応援し、向上心に込める環境が整っていると木村社長は話します。

「私は社員一人ひとりを家族のように思っています。あなたの挑戦は、小松鋼機の挑戦。仕事に全力で挑み、活躍できるフィールドを自身の力で切り開いてください」



機工事業部オフィス

Featured Employee

成長

形がないモノゆえ
全ては自分次第。
だからこそ楽しい。

現場経験と社内事務を経て、入社3年目で営業職に移動した東さん。念願の営業職ともあって、その意欲はかなりのもの！

「小松鋼機の営業は完成した商品を販売するのではなく、それぞれのお客様のご要望に合う商品を販売する提案型営業。同じパターンがほぼ皆無で、毎回が「未知との遭遇」です」

成功パターンの繰り返しではなく、お客様とのコミュニケーション



鋼材事業部営業職
東 浩助さん

の積み重ねで導き出すもの。それだけに先輩営業の仕事をしっかり見つめる東さん。

「ただ真似るのではなく、基礎を身につけた上で自分流のコミュニケーションを習得しなくては」

ストイックな姿勢と楽しさが同居した、絶妙な緊張感。信頼と誇りを持って仕事をする喜びを日々感じています。

未来を 創る人材

知識が皆無でも
日々学び取れば
信頼につながる。

綺麗なオフィスで、営業が受注してきた案件や、クライアントと電話やFAX、メールなどでアシスタント業務を行う中田さん。現在、4名の営業をサポートしています。

「アシスタントとして担当営業の状況やお客様のことを把握した

うえで、的確な（報連相）が大切なんです」

4名の営業をサポートする立場として、常に先を考えて優先順位をつけるのが大切とも話します。

「新卒で入って6年経ちますが、社内外問わず周りの人に恵まれた職場だと毎日実感しています。お客様から私宛に連絡が来ることもあり、信頼を寄せてくださったことはとても嬉しいです。ひと通りの業務はできるようになりましたが、もっと知識を増やしたいですね」



THINK×ACTION×ACTIVE

マニュアル通りの仕事はなく、受け身では成長できず、意思がないと何も成し遂げられない…逆を言えば、これらに対応できる底力と意欲、挑戦欲がある人ほど活躍できる職場です。しかし、決してワーカホリックではない。男女問わず活躍できる環境が整った当社で、「仕事の成果」「人としての成長」を実現してみませんか。



Featured Employee



詳しい会社情報・採用日程・応募はコチラ

石川県加賀市加茂町330番地3 TEL.0761-73-0004
直営店:6店舗 グループ店:9店舗
事業内容:専門店(医薬品・化粧品・調剤薬局) 商社(食料品、化粧品)
URL <http://www.kasawakigroup.co.jp/index.html>

株式会社 酒のカワサキグループ

Featured Business

販売から広がる未知なる世界。
君はサプライザーになれるか？



「他にはない」を
追求し続けて。

ごく平凡な酒屋から始まり、
2019年で37年。現在、酒類
および化粧品業界で北陸では
上位に君臨し続けてきた同社。
多くの冒険と苦労の中で「心か
らの幸せと信頼」をと、他には
できないことを求めて前進して
きたのです。

それは「オンリーワン」にして
「オールインワン」！

国内未上陸の酒類の仕入れ、
オリジナル商品を開発、手広く
ネットショップ展開…と、その
全てには「自分の推し商品を売
る！」という社員たちのマインド
が込められています。それゆえ、
ちよつとエッジがきいた商品が多
い同社。「こんな品があるよ！」
とサプライズを届けるサプライ
ザーとして、販売や接客、通販、
仕入れ管理など多方面で活躍
できる職場です。



ここで見えない珍しいもの。



自分が買い付けた
輸入品でブームを
発信できるかも！

国内未上陸の酒類や食品を多
く取り扱う同社では、常日頃から
「どんな商品を仕入れて、どう
すれば売れるか」を軸にアンテナ
を張りめぐらせています。海外か
ら地ビールやワインを直輸入す
る…いわゆるバイヤーの仕事があ
るのも同社の特徴。現在までに
数多く発掘した輸入品が店内に
ずらりと並び店内、バイヤーの道
に進んだ時は、今ここには無い商
品を探すという使命感と、「自分



接客と商売に
情熱と愛情！
だから楽しい！

「こうじゃないと売れない」という
固定観念はほぼなく、スタッフ皆
で試行錯誤して売り場を作り上
げています。仕入れて終わりで
なく、どうしたら売れるのかを
自分たちで考えるのは、「接客」と
「商売」が好きだからこそ。そこ
には商品とお客への「愛情」が必

が買い付けた商品がブームを生み
出すかも」という可能性が感じら
れ、仕事のやりがいとなることで
しょう。

海外が相手なので語学は必
要。だから、留学生も歓迎です。
ヒット商品を育てる使命はプレッ
シャーかもしれませんが、やりと
げた時には成長した自分がそこ
にはいるはず。

要であり、共に働く仲間への「愛
情」も大切。新しいことへ恐れず
に挑戦する「情熱」もあるから、
「この品は初めて見た！」

「今日は新発見の商品があるかな」
と、訪れる人をワクワクさせる店
づくりへとつながっています。

一生懸命に、そしておもしろ
く。総合職だけでなく、店長やバ
イヤー、ネット通販、Webデザイ
ン、総務など、どの部署について
もオンリーワンへの挑戦ができる
会社です。



インターンシップ情報

【体験型インターンシップ】

このインターンシップは特に接客やお店づくりに興味のある方にオススメです。取り扱い商品の
豊富さが魅力の同社で1つひとつの商品の良さや魅力を知ってもらうためのアピール方法など
を学べる店舗づくり体験ができるプログラムとなっています。

- 日程………夏期(8月中旬～9月末)
- 参加条件…短大、専門、高専、大学、大学院在籍の学生
- 交通費………上限3,000円※領収書をお持ちください。
- 実施場所…株式会社酒のカワサキグループ ギャラリア店(野々市店)

インターンシップ応募はコチラ→ [酒のカワサキ インターン](#)



株式会社 七宝商事

Featured Employee

「食」に関するすべての現場の
「縁の下」の力持ち」「三方よし」の理念で、
幸せに。

1947年創業、1981年に七宝商事として設立した商社。働く人もお客様もみんなが幸せになれる「三方よし」を理念に掲げ、ただ儲けるよりも、「ありがとう」を貰えることを大切にしています。

仕事内容の一例を挙げると、バック包装を行う自動包装機、産地やアレルギーなどを表記するためのラベルシール機、食品の計量器といった身近なもの。最近では、物流や工業、医療・医薬品などの分野にも応用や、食品トレーリサイクル事業への出資など、地元根付いて幅広く活動しています。社員の意見・意思を大切に「人本主義」の働き方、A型就労支援に協力し、障害や難病のある方の雇用など社会貢献にも取り組み、「必要としてくれる人たちとともに成長する」姿勢を大切にしています。



七宝商事の車のナンバーは「74」!

成長

困り事に応え続け
陰日向に「食」を
支えてきた72年。

人を大切にしたら持続的に右肩上がりについてくるものとも考えているのです。

「食」の現場の向上や課題に真剣に向き合うほど、解決時にいただいた感謝にはこの上なく幸せ。お金では買えない多幸感をやりがいのひとつに、今日も仲間が街を巡っています。

未来を
創る人材「納品して終了」
ではなく、そこから
成長のチャンス!

システム機器事業部 システム機器アドバイザー 市原 観さん

入社6年目の市原さんは、「納品後に不純物を取り除く方法についてご相談され、解決方法として食品洗浄機を提案しました。結果、『不純物除去だけでなく、野菜洗浄もできて効率的だ!』と喜ばれたのです」と相談内容+αの解決につながれたエピソードを



話してくれました。

「漠然とした『困った』に対して、最善の解決方法を導き出すためにも、お互いにしっかり話して共感することが大切。人とのつながりが大切だと感じる日々です」

社員が成長できる体制として、OJTやメーカーの研修システム、マイスター制度などがあり、個人の成長制度が整えられています。若手社員が中心で行うプロジェクトもあり、自分の考えの実現に向けて挑戦できる会社です。



どんなことでも感動! 感謝!

ボウリング大会や懇親会など、若手社員が企画する社内イベントは95%以上の参加率! 社員間コミュニケーションの高さも同社の特徴であり、最高の魅力。社員同士のつながりがあるから、連携もスピーディーなのです。仕事の評価体制もしっかりしているからやりがいも抜群。仕事も遊びも全力投球! 「ファーストコールカンパニー」を目指して、社員が「楽しさ」「やりがい」を感じる社風を形成しています。

詳しい会社情報・採用日程・応募はコチラ



石川県金沢市駅西新町2丁目1番9号 TEL.076-223-6777
事業所:資材流通センター、富山営業所、福井営業所、能登営業所
事業内容:計量器全般、SA・SI・FA・物流システムの販売およびメンテナンス
／流通資材・サプライ商品全般／地域食品開発 他
URL <https://www.ishida.co.jp/www/shichiho/>

株式会社 ストアインク

Featured Employee

「紙なんて古い」
その考え方が古い！



日常の中に隠れた
ワクワクを切り取る

「ストアインク」という社名の意味、なんだか分かりますか？「私たちの街にあるお店に、色とりどりのインクで色付けしてもっと街を楽しく！」という意味が込められています。小松・金沢・富山で毎月発行されている「Favo」は、モノ・ヒト・コトの魅力を切り取った雑誌で20〜40代女性の支持率高し！
若手プランナーに仕事のやりがいとは？と聞いてみると、「自分の記事で担当の方が喜んでくれた時です。Favoでお客様が増えたよって言われると締切前の苦労も吹き飛びます（笑）」という意見も！広告枠を販売して終わりではなく、自分の企画で街を盛り上げていけるのもFavoのプランナーならではの魅力です。現在はデザイン、Web、動画などの分野でも広がりを見せており、今後のさらなる飛躍にも期待大です！



新しい情報に常にアンテナを張っています！

Featured Employee



雑誌を作ることの
難しさと楽しさを
Favoから学ぶ。

無料誌にはない斬新さ、有料誌ではできない冒険心をあわせ持つ『Favo』。フリーマガジンなので、有料の広告枠に出稿されるお客様ありきの雑誌ですが、その誌面センスや情報密度は全国でも類を見ないレベル！
「毎月、締切日間は原稿の作成と確認で大変なのですが、先輩たちに助けてもらって乗り越えています。毎月、発刊できたときの達成感は大いです！」と



プランナー
川崎美紅さん



充実感と達成感、
やりがいのある
メディアの仕事。

「企業であり、プランナーという業種ですので、毎月、目標があります。達成できたら全体会議で褒めてもらえるんです。全社員の前に立って拍手を受けると、達成した実感が沸いて嬉しかったです。来月のやる気が出ます！」



やった分だけ評価されるから、充実と達成感、やりがいがある。他にも、遠方へ取材出張するチャンスもあり、川崎さんは3泊4日の日程で沖縄へ行ってきました。
「初めての旅取材でしたが、ダイビングが最高でした。青の洞窟に行ったり、魚に餌をあげたり。沖縄そばも食べられて幸せでした。仕事ですので行程は細かく決められています。お店への取材、誌面に映える撮影なども必須。自分が体感したワクワクを、たくさん読者にお伝えしたいです！」



北陸で最強のマーケティングカンパニーを目指す！

4つのグループ会社をもつFavoグループは、映像やデザイン、Webなどに特化したプロの集団が集まっています。Favoだけでなく、販促物や企業ブランディングなどさまざまな面でグループ会社が連携して、お客様に提案できるところが強み。雑誌が好きで流行に敏感な人にはぴったりの会社だと思います！



管理部 番井一樹さん(31)
採用、労務、経理、営業企画等を担当。普段から気さくに話せる空気づくりを心がけている。「面接でも気さくに話しましょう！本音でいろいろなお話ができたと思います。」

詳しい会社情報・採用日程・応募はコチラ



石川県金沢市西泉1丁目66-1 スプリングポイントビル 3F TEL.076-244-7747
営業所・金沢オフィス、小松オフィス、富山オフィス、東京オフィス
事業内容・出版、デザイン制作、Web制作、マーケティング、動画制作、他
URL <https://favogroup.jp/>

Featured Employee



詳しい会社情報・採用日程・応募はコチラ

石川県金沢市西泉1-66-1スプリングポイントビル3F TEL.076-220-7793

事業所：金沢本社、富山支社

事業内容：ホームページ制作、インターネット広告代行事業、SNS運用代行事業・SEO対策、SEO対策、サイト解析事業、システム構築、地域密着型住宅サイト「イエタッタ」のメディア運営、住宅OEM提供、webコンサルティング業務、動画撮影、スチール撮影、グラフィックデザイン

URL <https://miraie-c.jp/>

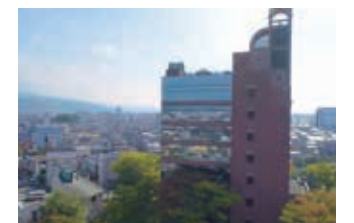
株式会社 Miraie Company

Featured Employee

集え、挑戦者。
0↓1、1↓10を作り出せ。



このステージで「一緒に「ワクワク」！」
「Webの可能性に賭ける！」
「人と話すのがとても好き！」
「新しいことに挑戦したい！」
これらのどれかに当てはまるなら、同社はまさにうってつけ。
地域密着住宅サイト「イエタッタ」のメディア運営をはじめ、住宅サイトシステム提供の全国展開、HP制作、インターネット広告代行事業、SNS運用代行事業・SEO（検索エンジン）およびMEO（マップエンジン）対策、サイト解析、システム構築、Webコンサルティング、動画撮影、カメラ撮影、グラフィックデザイン……と、仕事内容は実に多岐。研修制度、勉強会があるので、未経験でも挑戦できる環境なのも魅力です。
「創造していく人財」を育てる会社で、「自分の未来」の可能性を育ててみませんか？



会社外観



複雑で難しい世界を
アイディアで成果と
喜びにつなげる。

「スタッフは20〜30代で、それぞれ自分らしさを発揮しています。努力して成果を出した人が評価される社員成長支援制度があるから、若手でもやりがいがあります。とにかく挑戦意欲をくすぐる会社です」と話す山口さん。
同社の業務内容の軸は「企業成長をサポート」なので、クライアントへのサービスを提案はもちろん、自分で新企画を考案するなど、戦略力・創造力も伸ばせる



入社1年目
営業 山口 綜士さん



小さくても
キラリと光る
企業を目指して。

イエタッタサイトシステムの全国FC展開・地域ナンバー1メディアの構築はもちろんのこと、今後はAーや動画などを使ったサービスの開発や運用を積極的に行うことを目標とする同社。
「小さくてもキラリと光る企業を目指したい」との言葉どおり、



社員数が約10名の少数精鋭な会社ながらも、毎日が創意工夫に満ち、挑戦を続けています。
入社後は1〜2カ月の研修を行った後に、「イエタッタ」関連業務からスタート。慣れてくるとクライアントへの販促計画提案、Webサイトリニューアルの企画案と、自分の能力に合わせて活躍の幅が広がられるそう。
「挑戦意欲のある方、未経験者でも大歓迎！」一緒に、ワクワクできることを考えていきましょう！」

Webを駆使して未知の世界へ挑戦!

365日活躍してくれるHP営業マンを育て、企業成長をサポート。そのため、Webだけでなく、広告マーケティングや制作など多岐に渡る知識が実践で身についていきます。難しいことはありません。始めはみんなが未経験者だから、必要なのは挑戦意欲のみ。一緒にワクワクできることを考えていける挑戦者、求ム!



明祥株式会社

Featured Employee

信用が第一、信頼も第一！
医療をアシストして社会に貢献。



信頼に込められる
「挑戦」を。

藩政期から見て薬種商として約350年の歴史を持つ同社。1963年に「明希株式会社」を設立し、2001年には「明祥株式会社」となり、2006年にアルフレックスグループの一員となった北陸屈指の大企業。一般家庭ではなく医療機関が相手のため、表立った仕事ではありませんが、なくてはならない仕事です。

事業は医療用医薬品卸売業が基本。医療業界は油断・妥協が許されないだけに信用と信頼が重要なので、同社では研修制度が充実、情報収集にも余念がありません。時代の変化に合わせた情報収集と提案で医療の裏側を支え、陰ながら地域の健康を守り続ける取り組みを展開し続けています。自分の「挑戦」が地域貢献につながるって、ステキなことだと思いませんか？



金沢本社

Featured Employee

詳しい会社情報・採用日程・応募はコチラ



石川県金沢市無量寺町ハ1番地 TEL.076-266-4141
事業所：石川県・福井県・富山県・新潟県（北陸9拠点）
事業内容：医薬品・ワクチン・臨床検査試薬・医療用機器・医療用食品・医薬品原料の卸売等・経営及び医療に対するコンサルタント業 URL <http://www.mshs.com>



文系からの挑戦。
人を大切にする
社風を実感！

文系卒で医薬品関連の知識はゼロながらも、「医薬品販売ってなんだろう？」と好奇心を刺激され、会社説明会へ参加した中川さん。その時に研修制度の説明を受けて、「これならチャレンジできそう」と応募を決意。
圧倒的な面接はなく、中でも印象的だったのが社長との最終面接。「入社までしておくべき勉強は？」と質問したら、この勉強をしないとは言われず、「大会出場す



金沢支店医専一課
中川龍哉さん



成長できる環境で
やりがいもある。
この先が楽しみ！

医療用医薬品卸売業の営業は、医療現場の先生たちがお客様。「お客様から依頼されたらすぐやること。信頼とは迅速で真剣な行動の積み重ね」と、先輩からアドバ

るほど本格的な趣味を持っているのでしよう。入社しても趣味をやめずに楽しみ、がんばってほしい」と答えをもらい、その社員を大切にする考え方は中川さんにとっての決め手のひとつに。
入社後、充実した新人研修のほか、会社推奨の通信教育も受講して勉強を重ねた中川さん。医療系の知識だけでなく、社会人としてのマナーや、営業の大切なことなどを積極的に学び、スキルアップへとつながってきました。

イスを受け、医薬品について質問や相談を受けると、即対応を心がけているそうです。
「迅速で正確な情報提供で、喜んでいただけるのはやりがいですし、次もがんばろう！というモチベーションアップにもつながります」
知識不足に気づくと、それもすぐ先輩に相談したり、情報を集めたり…。些細なことでも積極的に行動している中川さん。
「いつか自分から提案できるようになりたい。だから、お得意様とのつながりを確かなものにして、頼られる営業になることが、今の私の目標です」

目標は先輩に追い付くこと！

新人研修や専門知識などの研修が充実。新しい知識を次々に身に付けられるから飽きないし、お客様と誠意を持って話し、潜在的なニーズを探り当て、先回りの提案ができるようになりたいと思っています。部署間の壁もなく、気軽に先輩に相談ができます。積極的に動いて、先輩に追い付くのが今の私の目標です。

金沢支店病専課
北川真里菜さん

入社2年目。主に病院での営業を担当。医療用医薬品卸として医薬品を届けるほか、医薬品情報やお困り事をサポートするべく、毎日が勉強の日々！



Featured Employee



詳しい会社情報・採用日程・応募はコチラ

石川県加賀市山代温泉19の49番地の1 TEL.0761-77-1234
営業所:大阪営業所、名古屋営業所 関連会社:株式会社ゆのくにの森
事業内容:石川県加賀市「北陸 加賀 山代温泉 ゆのくに天祥」の運営
URL <https://tensyo.yunokuni.jp>

株式会社 ホテルゆのくに ゆのくに天祥

Featured Business

お客様の幸せが、自分の輝きに！
ここでしか出会えない経験と喜びを。



誰かの「思い出」に
なれますか？

1963年の設立当時は木造2階建て、客室数もわずか10室からスタートした温泉旅館でした。現在に至るまで増築・改装を重ね、2012年に山代では数少ない自家源泉を開湯、山代温泉街屈指の大型旅館へと成長してきました。その中で、貫いてきたポリシーがこちらのふたつ。
「高級旅館ではなく、高品質旅館」
「明るく楽しく、常に賑わい、宿泊も日帰りも満足」
旅館の仕事は客室係やフロントなど直接的な接客はもちろん、料理や清掃など間接的な接客まで多岐に渡りますが、どの部署であつても来館者の「思い出」を作るお手伝いができるのです。その時の自分ができること、得意なことを活かして、「思い出」

になれた時の喜びは、何物にもかえがたい感動。そして、自分自身も魅力的な成長を遂げているはず！

【我が社の人事 Q and A】

Q どんな人が向いていますか？

A 人に興味が有り、相手の立場にたって物事を考えられる人！

Q 大変なことはありますか？

A もちろんあります。でも一緒に乗り越えてくれる仲間が多いです。

Q 勤務時間はどんなふうですか？

A 6:30～21:00（実働8時間）の中でシフト制です。



旅館の仕事はマナーと作法だけでなく、観光の知識も必要…と思ってしまうかもしれませんが、そこは入社してから習得可能！必要な知識やスキルを学んでいける体制なので、「やってみたい！」という気持ちがあれば ALL OK。安心して飛び込んできてください。



笑顔のおもてなし心がけます。



仕事は個ではなく
全てがつながり。
何事も実体験を！

入社後はすぐ希望部署に配属ではなく、客室やフロントなど「直接お客様と接する部署」からスタート。その理由は「ゆのくに天祥での仕事の全体像と流れを把握しつつ、社内コミュニケーションを良くする」という狙いから。実地研修ともいえる2か月間では喫茶、売店、配膳のほか、清掃、布団敷き、調理場での簡単な盛り付けなど実に幅広く携わり、全ての業務がながっていること



十人十色の良さを
生かせる場として
成長してほしい。

人の考えや好みは、それぞれみんな違うもの。明るくハキハシした接客が好きという人もいれば、静かで凛とした佇まいの接客に感動する人もいます。どんな性格、経験者でもなにかしら輝ける

を経験したうえで、サービスの最前線であるおもてなし係に配属されます。この経験から、自分が活かせる部署を改めて見つける人も多いとか。
同社は「体験からの知識」を大切にするため、新人向けに近隣観光地見学ツアーも実施。個人では訪れることが難しい観光地へ行く事もありますが、「全てはお客様のために、魅力ある確かな情報を」との心で取り組んでいます。

ものを秘めた原石なのです。「人のために何かしてあげたい」との思いで仕事をすることで、原石が磨かれ宝石となります。それは、一律ではない、自分だけの輝き。自分が行った接客の反応が、自分という「個」に返ることもあれば、旅館という「全体」に返ることもあります。それが接客の醍醐味であり、やりがい。そして成長へとつながっていきます。

インターンシップでは、「直に仕事の反応がもらえるのが、こんなに楽しいなんて！」と自分の可能性に気づく学生もいたそうです。



インターンシップ情報

【体験型インターンシップ】

ゆのくに天祥のインターンは「お客様」と「スタッフ」の両方の立場を体験するプログラムです。ゆのくに天祥で実際に宿泊し、客室をはじめ温泉や無料サービス、そしてお食事を楽しんでいたしながら、スタッフとしておもてなしをする側の心遣いや接客マナーを研修していただきます。

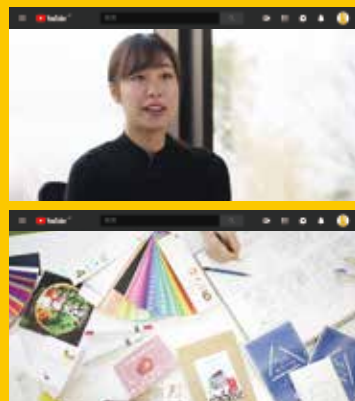
- 日程……夏期(8月後半の2日間)、冬期(2月中旬の2日間)
- 服装……スーツ着用
- 交通費……支給なし
- 宿泊……ゆのくに天祥にて宿泊。食事は1日目の夕食と2日目の朝食をご用意します。

インターンシップ応募はコチラ➡ [ゆのくに天祥 インターン](#)



御社の動画、 眠ってませんか？

- ☒ 企業動画を持っているのに活用できていない
- ☒ どうやら学生に見られてない気がする
- ☒ うちのつくった動画の反響が知りたい
- ☒ アピールしたいのに、どこに載せていいかわからない
- ☒ SNSでもっと拡散させたい！



その問題、解決します！

ひとつでも当てはまる方
まずは無料お試し!!

Rikumatchへの掲載、動画制作についてはこちら

リクマッチ編集部 (株式会社ストアインク内)

Tel.076-244-7747

石川県金沢市西泉1-66-1 スプリングポイントビル3F

詳しくは [リクマッチ](#) [検索](#)

Rikumatchは
こちらからアクセス！

